

## Ejemplos inspiradores

## “Tenemos mayor estabilidad con nuestra propia empresa”

Un encuentro en la Terraza FULP reúne a emprendedores que destacan el apoyo de la Fundación Universitaria de Las Palmas ■ Rosa, Samuel, Rodrigo y Marta relatan aquí con detalle cómo han vivido su ‘aventura’ empresarial

LA PROVINCIA

Rosa, Samuel, Rodrigo y Marta han creado su propia empresa. Conocen lo que significa trabajar por cuenta ajena. Pero, por diversos motivos, han decidido tomar las riendas de sus vidas profesionales y asumir con valentía el materializar su idea. Todos coinciden: para emprender y saber qué pasos hay que dar, lo mejor es contar con el apoyo de alguien que te asesore en cada paso que das. Aunque también afirman que, si no fracasas, no aprendes. Y si no aprendes de tus errores, no creces.

“Tuvieron que impulsarme”

Rosa Escrig es licenciada en Arte Dramático y propietaria de “Cámara y Acción”, la primera escuela de cine infantil y juvenil en Canarias, especializada en la formación audiovisual como complemento en el aprendizaje del niño y del adolescente (<http://camarayaccion.es/blog/>). Aunque nunca se había planteado ser emprendedora, tras asistir a uno de los múltiples cursos a los que asistía entre rodaje y actuación, comentó su idea y fueron sus tutores los que la animaron a darle forma.

“Al principio no es que tuviese miedo. ¡Tenía pánico! Tuvieron que darme una patada para impulsarme porque sólo el pensar que tenía que pedir una hipoteca al banco, me parecía imposible. Ahora mi logro es haber terminado de pagar el crédito, ser madre, compatibilizar el embarazo y el cuidado de mi hijo y mantener la escuela”. Señala que sin la ayuda de su asesor, siendo madre primeriza y empresaria primeriza, no lo hubiese conseguido.

En este sentido añade que esta decisión ha cambiado su vida puesto que la han ayudado a reconducir su idea y es lo que ha decidido su futuro. Por el contrario, no duda en afirmar que “no le pediría nada a la administración pública. No se puede contar con ellos”. No está segura de cómo se ve en el futuro, “no lo sé, no tengo ni idea. Me hice empresaria para tener algo de estabilidad puesto que como actriz es difícil saber qué me espera laboralmente. Acabo de ser madre y la escuela me ofrece esa estabilidad”.

“Me siento más estable”

Samuel Sarmiento es socio fundador de activaTraining Wellbeing Salud Deporte ([www.activatraining.com/](http://www.activatraining.com/)) y del Instituto Superior del Movimiento ([www.institutodelmovimiento.es/](http://www.institutodelmovimiento.es/)). Doctor en Ciencias de la Actividad Física, Salud y Rendimiento Deportivo, con un postdoctorado en Actividad Física para la Salud en Personas Mayores, y profesor asociado en la



Los cuatro emprendedores entrevistados en la Terraza FULP. | A. CRUZ

ULPGC, asegura que su motivación al montar la empresa no fue otra que “el análisis de mi sector y la comprobación de que era fundamental la incorporación de los licenciados en Educación Física al ámbito sanitario. Mi objetivo es unificar los conocimientos que aporta un experto en Educación Física con los de los traumatólogos y los fisioterapeutas a la hora de lograr una recuperación o mayor bienestar de las personas”.

“Si no eres adaptable no puedes emprender”, asegura el ingeniero técnico de Telecomunicaciones Rodrigo Melián

“Al principio no es que tuviera miedo. ¡Tenía pánico!”, reconoce Rosa Escrig, creadora de la primera escuela insular de cine infantil y juvenil

Su principal obstáculo fue la maraña administrativa con la que se encontró, “y esto es tan decisivo como que signifique que emprendas o quedarte con las ganas. Es más, ni siquiera le pediría al funcionario comprensión, no tiene por qué entenderme. Pero sí les exijo que me informen y me atiendan. No me importa la falta de ayudas económicas, pero sí necesito agilidad en los permisos y mejorar la atención”. Particularmente “no tuve miedo,

pero sí muchas dudas sobre si esa demanda social que yo había detectado iba a responder a mi intuición. Aunque creo que la incertidumbre es normal a la hora de emprender. Además, ¿qué tienes que perder? Sólo tu tiempo y dedicación. Por eso no hay que tener miedo. Lo importante es establecer un vínculo personal con tus usuarios”.

Añade que le parece indispensable el asesoramiento de los expertos en emprendeduría. “El programa de la FULP está diseñado para dar un apoyo personalizado. Cuando terminas tu carrera, los conocimientos son demasiado generales y deberíamos cursar asignaturas para aprender a emprender. Puede que si en la Universidad enseñaran a cómo materializar tu idea, muchos de los talentos que se están marchando de la isla, no tuvieran que hacerlo”. Samuel ve claro su futuro a corto plazo “puesto que en ocho meses ya hemos abierto dos centros, me veo creciendo e incorporando nuevos servicios y colaboraciones. Es más, creo que tengo mayor estabilidad si continuo con mi propia empresa que si estuviese trabajando por cuenta ajena”.

“Adaptarse al cambio es clave”

Para Rodrigo Melián, ingeniero técnico de Telecomunicaciones y perito judicial Telemático e Informático, su iniciativa surgió tras detectar una necesidad en el mercado del peritaje. “Había un nicho en el área del cibercrimen, tanto de trabajo como formativo. Y a mí me atraía ese sector. Es verdad que al principio tienes incertidumbre, pero no miedo. La clave está en calcu-

lar el riesgo controlado y tener asesoramiento. Lo que sí me genera algo de inquietud es desatender a mi familia, ahora que voy a ser padre. También el no saberme adaptar en un sector tan cambiante como el de telecos. Pero si no eres adaptable no puedes ser emprendedor, al igual que si no tienes una base familiar sólida”.

Una de las barreras con las que se encontró Rodrigo fue “la falta de consideración de la administración. Se creen que estás ahí para jugar y actúan con desidia. Deberían tener más sensibilidad hacia los autónomos y emprendedores. También mejorar la canalización de los fondos, potenciando entidades como la FULP que garantizan que la ayuda y el asesoramiento, funcionan”. Este experto en telecomunicaciones y delitos cibernéticos añade que “de la tutorización recibida destaco la cercanía e implicación. Es como el que te saca una linterna para alumbrar tu camino”.

Rodrigo opina que su futuro pasa por su capacidad de adaptación. “Esto va en la personalidad de cada uno, pero el ser empresario es algo innato. Aunque me contratasen por cuenta ajena con un horario de oficina, seguro que en mi tiempo libre me dedicaría a mi propio proyecto. Es vocacional, y si tienes este impulso, lo vas a seguir”.

“Mantener la cabeza fría”

Marta Díez también ha trabajado por cuenta ajena antes de lanzarse a su aventura profesional. Licenciada en Veterinaria y especialista en Fisioterapia y Rehabilitación



Animal, su momento de emprender llegó “cuando me di cuenta de que necesitaba saber hasta dónde podía llegar con mi formación. No quería ponerme límites, ni que me los impusiera una situación de trabajar para otros. Todo eran cortapisas y decidí que en este momento, donde aún no tengo cargas familiares, tenía que intentarlo. Además, me aportó mucha confianza recibir una beca de DISA, porque si una gran corporación piensa que mi proyecto es viable, que cree en mi idea, es emocionante”.

Eso sí, afirma haber encontrado numerosos obstáculos a nivel administrativo, “desde conseguir la capitalización del paro en un pago único, hasta darme de alta, para todo tuve que dar mil vueltas, repetir gestiones, los funcionarios llegaron a darme información que ya no era legalmente vigente... Lo hacen tan difícil que pedir una subvención es una barrera insalvable. Yo soy veterinaria, no entiendo de estos aspectos jurídicos. Fue muy difícil la parte burocrática. Menos mal que conté con el apoyo de la FULP y también del propio Colegio Oficial de Veterinarios de Las Palmas que ayudan al emprendedor. Así he podido dar pasos sobre seguro, más firme”. Marta señala que “tuve miedos iniciales. Yo puedo luchar por lo que conozco, que es la veterinaria. Pero a nivel empresarial no tengo esos conoci-

mientos. Ahora veo que aunque mi profesión es vocacional, tengo que implicarme en otras áreas porque al fin y al cabo esto es mi negocio y tengo que ser capaz de vivir de ello. El problema es que me involucro tanto que a veces se me olvida que debo pagar facturas y es entonces cuando me cuesta cobrar a mis clientes. Por eso estoy impulsando una plataforma de crowdfunding junto a protectoras de animales para que la rehabilitación no se vea como un lujo, sino como algo necesario para la recuperación total. En el futuro debo mantener la cabeza fría y evitar que me tire tanto la emoción”.

La opinión de los expertos

Javier Hernández es economista y consultor empresarial que colabora con la FULP junto con Ely Rodríguez, responsable del área de emprendimiento de esta Fundación. Para él, “cualquiera puede ser emprendedor, pero en todos los casos, necesita un traje a medida porque si no, corre el riesgo de que su idea no salga adelante. Lo más importante es que este traje a medida se haga en el momento adecuado. Hay que estudiar lo cerca que está la idea de su perfil real para así ir con más seguridad. Deben encontrar su mejor momento y a partir de ahí, les acompañamos”. Como experta en emprendimiento y tras varios años asesorando, Ely no ve esta salida como una moda pasajera. “El emprendedor siempre ha existido, pero ahora hay una toma de conciencia, se fomentan políticas de apoyo al emprendedor y tanto la administración como otras entidades y la misma sociedad, se está dando cuenta de que tenemos que ir hacia una mayor cultura emprendedora”.